EROCARB SA

Afin de compléter notre équipe de commerciaux et développer notre chiffre d'affaires, nous sommes à la recherche d'une personnalité dans le domaine de la vente, pour le poste :

Technico-commercial

Votre mission :

Vous développez et fidélisez notre portefeuille de clients professionnels en Suisse et à l'international. Vous conseillez nos clients dans le choix de solutions industrielles adaptées à leurs besoins et assurez le suivi des projets, de la première prise de contact jusqu'à la livraison.

Vos responsabilités :

- Prospecter de nouveaux clients et développer les marchés existants, Europe, Asie, États-Unis et Moyen-Orient.
- Analyser les besoins des clients et proposer des solutions adaptées.
- Préparer les offres, négocier les conditions commerciales et conclure les ventes.
- Coordonner le suivi des projets avec nos équipes techniques et les services concernés.
- Entretenir des relations durables avec les clients et les partenaires.
- Organiser et participer à des salons professionnels et vous déplacer chez les clients.
- Suivre l'évolution du marché et contribuer au développement de notre activité commerciale.

Votre profil :

- Vous avez une formation technique et commerciale, idéalement complétée par une expérience dans la vente de produits industriels.
- Vous disposez d'une expérience de 3 à 5 ans réussie en technico-commercial ou en vente B2B.
- Vous comprenez les environnements industriels et savez cerner les besoins techniques.
- Vous avez un excellent relationnel, le sens de la négociation et une forte orientation résultats.
- Vous maîtrisez le français, l'allemand et l'anglais, à l'oral comme à l'écrit.
- Vous êtes autonome, organisé(e) et disponible pour des déplacements professionnels.
- Vous êtes titulaire d'un permis de conduire.

Nous vous offrons :

- Un poste varié au sein d'une entreprise suisse de renommée internationale.
- Des contacts avec une clientèle diversifiée en Suisse et à l'international.
- Un environnement de travail dynamique et des possibilités de formation et d'évolution.
- Des conditions d'engagement à convenir selon votre expérience.

Intéressé(e) ? Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature — CV, lettre de motivation et certificats — à **fmarin@erocarb.ch**